



Reliable Innovation starts with You

Seit über 35 Jahren Innovationskraft auf Start-up-Niveau!

Wir sind spezialisiert auf maßgeschneiderte Lösungen für die Medizintechnik, industrielle sowie Mobilitätsanwendungen und den Agrarbereich. Von der sterilisierbaren Leiterplatte für Zahnarztbohrer, über der Entwicklung von Sensoren für drahtloses Vitaldatenmonitoring von Stadtbäumen bis hin zur Motorenentwicklung für professionelle Drohnen. Mit unserer Erfahrung und Agilität wollen wir die Technologie von morgen gemeinsam gestalten und einen positiven Beitrag für eine bessere Zukunft leisten.

Du bist auf der Suche nach einem Job? Dann bist du bei uns genau richtig! Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir eine(n) engagierte(n) Mitarbeiter/in für unser Unternehmen!

Technischer Vertrieb (m/w/d) – Vollzeit

Aufgabengebiet

- Abwicklung einzelner Projekte innerhalb von Ottronic, aber auch innerhalb der EPnP Gruppe (vor allem im Bereich der Lohnfertigung)
- Eigenständige Kalkulation und Erstellung von Angeboten. Aktive Rolle bei der Verhandlung von Kundenaufträgen und Verträgen
- Aktive Akquise von Neukunden und Betreuung bestehender Kunden im B2B-Bereich
- Präsentation und Verkauf unserer technischen Produkte und Dienstleistungen
- Technische Beratung und Unterstützung unserer Kunden
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen zur Kundenakquise und -pflege
- Enge Zusammenarbeit mit der Entwicklung und Produktion zur kontinuierlichen Verbesserung unserer Produkte

Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (HTL/FH/Uni) oder vergleichbare Berufserfahrung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der Elektronik oder der Medizintechnik

- Fundierte technische Kenntnisse und die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge verständlich zu erklären
- Hervorragende Führungs- und Kommunikationsfähigkeit
- Ausgeprägte Organisations- und Problemlösungsfähigkeiten
- Hohe Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Teamfähigkeit und soziale Kompetenz
- Sehr gute EDV-Kenntnisse – sicherer Umgang mit MS 365; CRM Tool – Hubspot; Bauteilmanagement – Bay Soft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (max. 20%) und Führerschein der Klasse B

Was du mitbringst

- hohes Maß an Pflichtbewusstsein
- Freundliches und sicheres Auftreten
- Logisch-analytisches Denken
- Umfangreiches technisches Verständnis

Was wir dir bieten

- Einblick in ein national und international tätiges Unternehmen im Bereich Medizintechnik
- Gute Arbeitsatmosphäre, junges aufstrebendes Team
- Flache Hierarchie, Kommunikation auf Augenhöhe und Open-Door Policy Gratis Kaffee/Tee und Obst
- Monatlicher Mitarbeiterbonus in Höhe von 25,00 EUR, wahlweise als Essensgutschein (Edenred), Lease-a-Bike-Option oder Zukunftssicherung
- Mitgliedskarte "Kraft des Murtals" (KRAFT:club), mit zahlreichen Angeboten, Rabatten und Vorteilen im Raum Murtal (z.B. -10% auf Tageskarte & 4 Stunden Karte im Erlebnisbereich der Therme, Aqualux Fohnsdorf; 20% Ermäßigung Playworld Spielberg; -10% auf das reguläre Sortiment bei Giga Sport Arena Fohnsdorf und noch vieles mehr)
- öffentliche Erreichbarkeit / Firmenparkplatz
- regelmäßige Firmen- und Teamevents
- Flexible Arbeitszeiten, HomeOffice und ein Büro in Graz (Inffeldgründe)
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Abhängig von Berufserfahrung, Ausbildung und Notwendigkeit: Firmenauto auch zur privaten Nutzung

Arbeitsbeginn ab sofort

Bruttomindestgehalt ab EUR 3.400,- (14x) mit Bereitschaft zur Überzahlung (abhängig von Vordienstzeiten, Erfahrung und Ausbildung).

Anzuwendender Kollektivvertrag: Angestellte des Metallgewerbes

Wir hoffen dein Interesse geweckt zu haben und würden uns über deine
Bewerbung freuen!

Kontakt

Anna Sophie Schnedl
Ankerweg 1 | 8753 Fohnsdorf | Austria
T: +43 (0)3573-34008 - 23
office@ottronic.com

SCAN ME

