

WIR STELLEN EIN:

Produktmanager (m/w/d) für den Energievertrieb

Deine Aufgaben:

- **Aktive Beratung** und **persönliche Betreuung** unserer Kund:innen im **Bereich Energie**
- **Gezielte Gewinnung neuer Kund:innen**
- Planung, Koordination und Dokumentation von **Kundenterminen**
- Erstellung, Verhandlung und Abschluss von **Verträgen**
- Ausarbeitung von Angeboten inklusive **laufender Nachverfolgung**
- **Beobachtung des Marktes** und **Analyse von Kundenpotenzialen**
- **Aktives Cross- und Upselling** mit Blick auf das gesamte Leistungsangebot des Unternehmens
- **Dokumentation und Reporting** sämtlicher Vertriebsaktivitäten

Dein Profil:

- Abgeschlossene **kaufmännische bzw. elektrotechnische Ausbildung**, vorzugsweise HAK, HTL oder Fachhochschule / Universität
- Mehrjährige **Erfahrung im Vertrieb**
- Kenntnisse im **Energiemarkt** von Vorteil
- Ausgeprägte **Kundenorientierung**
- **Gute Ausdrucksfähigkeit** in Wort und Schrift
- **Engagement** und Leistungsbereitschaft



Vertrauen
schaffen



Ziele
erreichen

Unser Angebot:

- Ein **positives Betriebsklima** und flexible, familienfreundliche **Arbeitszeiten (Gleitzeit)**.
- **Moderner** und top ausgestatteter **Arbeitsplatz**.
- Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld und **Aus- und Fortbildungsmöglichkeiten**.
- Ein wertschätzendes und **gut eingespieltes, offenes Team**.
- Betriebliche **Gesundheitsförderung** mit zahlreichen interessanten Angeboten.
- **Benefits** wie Firmenpension, Vergünstigung bei regionalen Partnern und Mitarbeiterevents.
- **Extra-Urlaubstag an deinem Geburtstag & an Heiligabend und Silvester** bist du fix daheim!
- Basis deines Bruttojahresgehaltes ist der aktuell geltende **Kollektivvertrag**.
Je nach Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

**Komm ins #teamgelb! Schick deine aussagekräftige Bewerbung an:
bewerbung@stadtwerke.co.at oder verwende das Bewerbungsformular
auf www.stadtwerke.co.at.**